

قد يضعف الإنسان أحياناً أمام إغراءات الإعلانات التجارية المختلفة، الأمر الذي يجعله يشتري أشياء قد لا يكون بحاجة إليها، وهنا يأتي دور مبدأ التعويض، والذي يعني ببساطة إلغاء شراء بعض المواد أو الحاجات التي ينوي شرائها في المستقبل تعادل الزيادة التي أنفقت في شراء تلك المواد الغير ضرورية في عملية الشراء الأولى.

- ضع خطة تسويقية مناسبة قبل القيام بعملية التسوق تحدد فيها ما تريد شراءه .  
- التفكير والفحص والمقارنة وسؤال الآخرين من الأمور المهمة قبل اختيار السلعة المرغوبة .  
- لا تجعل أسلوب البائع أو العروض المغرية تفرضان عليك شراء سلعة بعينها .

- إنجذابك وراء عروض التخفيضات يجعلك تشتري أشياء قد لا تكون بحاجة إليها .  
- إتكاننا على الآخرين يجعلنا رهينة لحاجتنا إليهم طوال الوقت، فحاول أن تصنع غذاؤك بنفسك كلما أمكنك ذلك .

#### السر الثامن : الجودة .

#### السر الخامس : كي تحافظ على ممتلكاتك .

الصيانة الدورية، والتخزين الجيد، والإستخدام الإقتصادي السليم تضمن لك الحفاظ على الممتلكات لأطول مدة ممكنة .

عند تسوقك لا بد أن تركز على التأكد من مدى جودة المنتج الذي ترغب في شراءه، ولا تنساق وراء الإعلانات التي توجهك نحو شراء منتج مشابه أقل سعراً وجودة .

#### السر الثاني : عدم الإسراف .

وهو مبدأ حثت عليه تعاليم ديننا الحنيف في أكثر من موضع وموقف، وذلك بالدعوة إلى الاعتدال في الإنفاق وعدم الإسراف، وتعويد أبنائنا على ذلك .

#### السر السادس : لا تنجذب وراء التخفيضات الزائفة .

- تخفيض سعر السلعة لا يعني أن سعرها أقل مما يجب .  
- عطب السلعة وإقتراب موعد إنتهائها سببان مهمان لتخفيض سعرها .

#### السر التاسع : السلعة لها أكثر من بائع .

إستفد من المنافسة بين المحلات في الحصول على السلعة التي تريد بأفضل الأسعار والمواصفات، فلا أحد يجبرك على الشراء من محل بعينه .

#### السر الثالث : مدى الحاجة الى السلعة .

الذي يحدد رغبتنا في شراء سلعة ما هو حاجتنا إليها، وليس مجرد أهميتها، أو إنخفاض سعرها، أو إرتباطها بعروض تجارية معينة .